

Mach Präzision
zur Karriere –
bei uns in Serie.



Bei uns wird aus Präzision echte Serienqualität – und aus deinem Talent eine Karriere mit Zukunft. In einem Umfeld, das Innovation skaliert, gestaltest du Produkte, die tausendfach überzeugen. Werde Teil unseres Teams und bewirb dich als

Business Developer

m/w/d – Vollzeit



Deine Aufgaben

- Aktiver Vertrieb technischer Produkte
- Betreuung und Beratung von Kunden vor Ort (Medizin, Elektronik, Industrie)
- Durchführung von Kundenterminen und Präsentationen
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Neukundenaquise
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

Deine Stärken

- Erfahrung im Verkauf technischer Produkte
- Freude am direkten Kundenkontakt und an Außenterminen
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten
- Selbständige und strukturierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft

Benefits, die deine Zukunft formen

 High-Tech-Schmiede	 Jobrad	 Betriebsarzt	 Mitarbeiter rabatte
 Kantine	 Obstkorb	 Weiterbildung	 modernes Arbeitsumfeld

Das Gehalt richtet sich nach dem anzuwendenden Kollektivvertrag. Das tatsächliche Gehalt liegt über dem kollektivvertraglichen Mindestentgelt und wird marktkonform entsprechend deiner Qualifikation und Erfahrung vereinbart.